



▶ forest+ weet van welk hout pijlen maken met Microsoft Dynamics NAV en GMI group

OVERZICHT

Land: België, Nederland
Sector: Algemene schrijnwerkerij

Profiel

forest+, opgericht in 2001, is gevestigd in Eeklo en richt zich als algemene schrijnwerkerij zowel naar de bedrijfswereld als naar particulieren. Het bedrijf telt 22 medewerkers.

Uitdaging

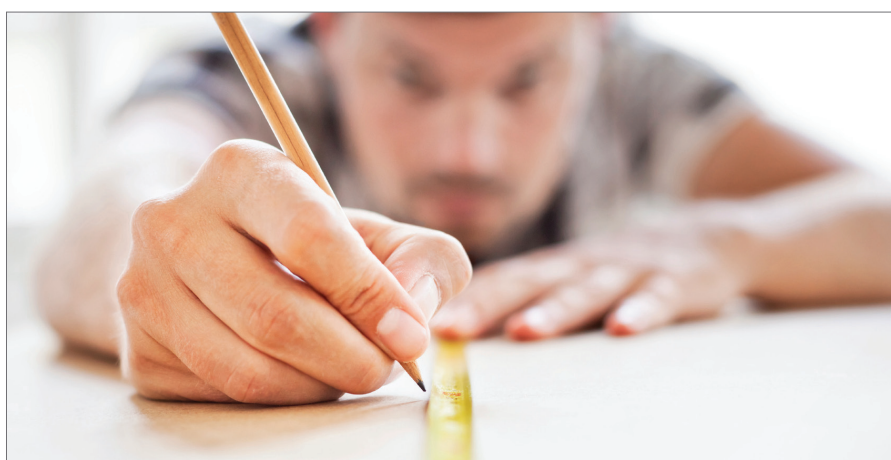
Als gevolg van de sterke groei realiseerde het management van forest+ zich dat een geïntegreerde softwaretoepassing nodig was om een betere controle over de bedrijfsprocessen en de projecten te garanderen.

Oplossing

Microsoft Dynamics NAV en de add-on module GMI Construction bleken de geschikte oplossing om forest+ doorheen de toekomstige groei te blijven ondersteunen.

Voordelen

- Toekomstgericht platform voor verdere groei van het bedrijf
- Vertrouwde Microsoft omgeving
- Gestroomlijnde processen, van voorcalculatie tot facturatie
- Vlotte toegang tot alle bedrijfsinformatie
- Uitstekende begeleiding door de medewerkers van GMI group



forest+ werd in 2001 opgericht als algemene schrijnwerkerij en kon als jong bedrijf uitpakken met mooie groeicijfers. Bij de zaakvoerders groeide echter het besef dat een geïntegreerd bedrijfssysteem noodzakelijk was om ook in de toekomst de processen gestroomlijnd te laten verlopen. Via Bouwunie kwam forest+ in contact met GMI group, dat met Microsoft Dynamics NAV en de geïntegreerde projectmodule GMI Construction een totaaloplossing kon voorleggen, die aan de eisen kon voldoen. Vandaag stelt forest+ niet alleen de openheid van het systeem op prijs, maar heeft het ook de zekerheid dat het een oplossing in huis heeft, die zal blijven meegroeien. De medewerkers van GMI group staan met hun sector kennis garant voor een oplossing, die steeds blijft evolueren met de veranderende behoeften van het bedrijf.



drijfstoepassing noodzakelijk was om de processen in goede banen te leiden en professioneel te blijven werken.

Via de Bouwunie kwam Marnix Foré in 2003 in contact met GMI group (toen nog Goovaerts). Marnix Foré, zaakvoerder van forest+: “GMI group bleek de oplossing in huis te hebben die wij nodig hadden. De vertrouwde Microsoft-omgeving, de openheid van Microsoft Dynamics NAV en de mogelijkheid om makkelijk gegevens te exporteren, sprak ons sterk aan. De beslissing om over te stappen naar een geïntegreerd bedrijfssysteem betekende voor forest+, dat toen slechts vier medewerkers telde, een zware investering. Met het oog op

De broers Marnix, Patrick en Danny Foré, de drijvende krachten achter forest+, zijn letterlijk in de schavelingen geboren. Houtbewerking zit hen dan ook in het bloed. In 2001 zette Marnix Foré een verdere stap in zijn carrière en richtte hij forest+ op als algemene schrijnwerkerij. Al snel werd hij bijgestaan door zijn twee broers, en daarmee werd een familietraditie van ruim 100 jaar in houtbewerking verdergezet.

De broers bouwden gestaag verder aan de groei van het bedrijf: vandaag zijn ze immers omringd door 22 professionele medewerkers. forest+ heeft gemiddeld een 50-tal projecten lopen, zowel bij particulieren als bij bedrijven.

de groei van ons bedrijf, was dit echter het enige mogelijke alternatief”, stelt Marnix Foré.

Vandaag maken 9 medewerkers bij forest+ gebruik van Microsoft Dynamics NAV met onder andere de standaardmodules voor financieel beheer, aankoop, verkoop en voorraadbeheer. Om een antwoord te bieden aan de specifieke behoeften van een houtverwerkingsbedrijf - het werken met lengtes, breedtes en diktes - voerde GMI group in Microsoft Dynamics NAV de nodige aanpassingen door in de module voor voorraadbeheer.



We hebben tijdens en na de implementatie gelukkig kunnen rekenen op een uitstekende samenwerking met GMI group. Zij bleken steeds bereid om samen met ons mee te denken over oplossingen voor bepaalde problemen en onze contactpersoon bij GMI Group is echt iemand die zijn job door en door kent.

Marnix Foré, zaakvoerder, forest+



De crisis heeft de groei van forest+ nooit afgeremd, integendeel. Volgens Marnix Foré, zaakvoerder bij forest+, investeren veel mensen liever hun geld in hun woning dan het op de bank te plaatsen, waar het nog maar weinig opbrengt.

➤ **Makkelijke toegang tot bedrijfsinformatie met Microsoft Dynamics NAV**

Het basismateriaal waarmee forest+ als schrijnwerkerij werkt, bestaat niet alleen uit hout, maar ook uit aanverwante materialen zoals beslag, aluminium, glas, en afwerkingproducten. Niet alleen het correct bijhouden van de artikelvoorraad, maar ook het beheren van complexe projecten maakten professioneel werken in het verleden steeds moeilijker. Door de sterke groei van het bedrijf, realiseerde Marnix Foré zich dat een geïntegreerde be-

➤ **Projectbeheer met GMI [Construction]**

forest+ werkt als bedrijf op projectbasis. Bij iedere nieuwe opdracht hoort dus een offerte waarbij de totaalprijs wordt opgebouwd uit de detaillijnen van de voorcalculatie. Wanneer de offerte wordt omgezet in een order, worden alle gemaakte kosten op het project geboekt – zowel de externe kosten voor de aankoop van materialen als de interne kosten, bijvoorbeeld werkbonden met prestaties.

GMI group kon uitpakken met de module GMI [Construction], die binnen in Microsoft Dynamics NAV specifiek ontwikkeld werd voor projectgerichte bedrijven. In nauwe samenspraak met forest+ stelde GMI group de oplossing voortdurend verder op punt, om het nauw te laten aansluiten bij de noden van het houtverwerkingsbedrijf.

“De belangrijkste bijdrage van GMI [Construction], is dat we voortaan de gebudgetteerde kosten bij de voor-



calculatie kunnen vergelijken met de werkelijk gemaakte kosten achteraf. Door deze manier van werken kunnen we bovendien toekomstige projecten nog accurater inschatten en de verkoopprijs beter bepalen”, verklaart Marnix Foré.

contactpersoon bij GMI Group is echt iemand die zijn job door en door kent”, besluit Marnix Foré.

➤ Sneller beslissen op basis van correcte bedrijfsinformatie

Marnix Foré stelt dat de implementatie van een nieuw bedrijfssysteem zonder twijfel een ingrijpende operatie vormt, die door het bedrijf initieel werd onderschat. Hij pleit er dan ook voor om kritisch te blijven ten opzichte van de eigen processen en vooral om één persoon in het bedrijf als interne projectleider aan te stellen, die voldoende tijd kan vrijmaken.

De voordelen zijn volgens Dhr. Foré echter talrijk: “De informatiestromen zijn nu gestroomlijnd en we hebben op ieder ogenblik toegang tot correcte en bruikbare bedrijfsinformatie. Alles zit nu in één systeem, van de initiële offerte tot het financieel beheer en de opvolging van betalingen in de boekhouding. Dit alles laat ons ook toe om kort op de bal te spelen en sneller beslissingen te nemen.”



➤ Besluit

“Ook al is de weg lang geweest, toch kunnen we gerust stellen dat Microsoft Dynamics NAV vandaag mee de basis vormt voor de verdere groei van het bedrijf. We hebben tijdens en na de implementatie gelukkig kunnen rekenen op een uitstekende samenwerking met GMI group. Zij bleken steeds bereid om samen met ons mee te denken over oplossingen voor bepaalde problemen en onze



➤ Software & Services

Servers

Developer Tools

Windows

Desktop Applications

Microsoft Solutions

Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Services

Microsoft Technologies

Other

➤ Meer informatie

Voor meer informatie over de producten en diensten van GMI group bel naar +32 14 57 49 10 of bezoek onze website www.gmigroup.be

Als u meer wilt weten over de diensten van forest+, neem dan een kijkje op de website: <http://www.forestplus.be>



➤ Over Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV biedt groeiende KMO's een krachtige en aanpasbare bedrijfsoplossing. Het ondersteunt add-in software om te voldoen aan de specifieke behoeften van verticale sectoren of van individuele bedrijven. Bovendien kan het zich aanpassen wanneer groeiende bedrijven nood hebben aan meer kracht en functionaliteit.

© 2010

WIE IS GMI GROUP

Als consultancy- en automatiseringsonderneming ondersteunt de GMI group haar klanten bij de optimalisatie van hun operationele processen en administratieve organisatie en helpt hen om beslissingen te nemen op basis van informatie.

Bent u een kleine, jonge KMO, die verder wil groeien, dankzij een professionele automatisering? Of bent u een middelgrote of grote KMO, die haar toekomstige groei beperkt ziet door een diversiteit aan niet geïntegreerde ICT-systemen?

GMI group is een leidende Microsoft Dynamics NAV-partner met de grootste NAV installed base in België.

Geïnspireerd door Microsofts Dynamics-strategie voor business solutions, ontwikkelde GMI group in de voorbije jaren haar GMI 4D Solution Concept waarop alle GMI group-bedrijfsoplossingen geënt zijn.

Succesvolle organisaties focussen zich niet langer uitsluitend op ERP bij hun automatisering. Zowaar optimalisatie van bedrijfsprocessen een primaire ambitie voor informatisering moet zijn, blijkt dat vandaag een drievoudige extensie van ERP, een project dimensioneert, met name:

- de optimalisatie van relaties (CRM);
- de optimalisatie van documenten- en werkstromen en de samenwerking tussen resources (ECM);
- en doorgedreven informatievoorziening voor het bekomen van operationeel en bestuurlijk bedrijfsinzicht (BI);

Om een dergelijke, vierdimensionale automatiseringsvisie te kunnen realiseren, was en blijft het een vereiste dat GMI group ERP- en klassieke technologie van Microsoft, samen met goed gekozen aanvullende software, transformeert naar producten met toegevoegde waarde voor haar klanten.

